

BuK

GMBH
BUND UNABHÄNGIGER
KÜCHENSPEZIALISTEN

EFFEKTIV

INNOVATIV

ERPROBT





Für das
Leben
 in der Küche.

Eine starke Marke ist ein starker Partner.

Mit Nolte Küchen gestalten Sie individuelle Küchen exakt nach Wunsch und Budget Ihrer Kunden. Ob mit echten Materialien oder hochwertigen Reproduktionen, modular oder maßgeschneidert geplant, machen Details wie Innendekor oder Dichtkante den Unterschied.

Profitieren auch Sie von unserer außergewöhnlichen Qualität, erstklassigem Service und der unbedingten Zuverlässigkeit eines ostwestfälischen Familienunternehmens.



Nolte Küchen GmbH & Co. KG
 Anni-Nolte-Straße 4, D - 32584 Löhne | www.nolte-kuechen.de

nolte[®]
 KÜCHEN

Willkommen in Ihrem B|u|K

Sehr geehrte Damen und Herren,

die Verbandslandschaft ist seit langem in Bewegung. Megaverbände entstehen! Einzelne kleine und mittlere Unternehmen in der Küchenbranche dienen lediglich als Wasserträger und Lückenfüller. Dies war der Zündfunke für marktaktive Kollegen, um eine neue Organisation ins Leben zu rufen. Wir gründeten im November 2005 den Bund unabhängiger Küchenspezialisten – die B|u|K GmbH.

Die B|u|K GmbH versteht sich als eine Gemeinschaft von erfolgreichen und innovativen Fachhändlern sowie marktführenden Industriepartnern. Kein Massenverband, sondern eine Erfolgsgemeinschaft von Küchenspezialisten, kein anonymer Club, sondern endlich wieder eine Heimat von Kollegen für Kollegen. Das Fundament der B|u|K GmbH sind gleichgesinnte Kollegen, die durch einen kreativen Gedankenaustausch ein innovatives Netzwerk bilden. Dabei greifen sie auf bewährte und praxisorientierte Dienstleistungen zurück und entwickeln gemeinsam neue.

Die Stärke unseres Verbandes beruht auf der Stärke des Einzelnen, auf den Unternehmen, die professionell und konsequent, effektiv und kostenbewusst ihre Märkte bearbeiten und Gleiches von der B|u|K GmbH erwarten dürfen.

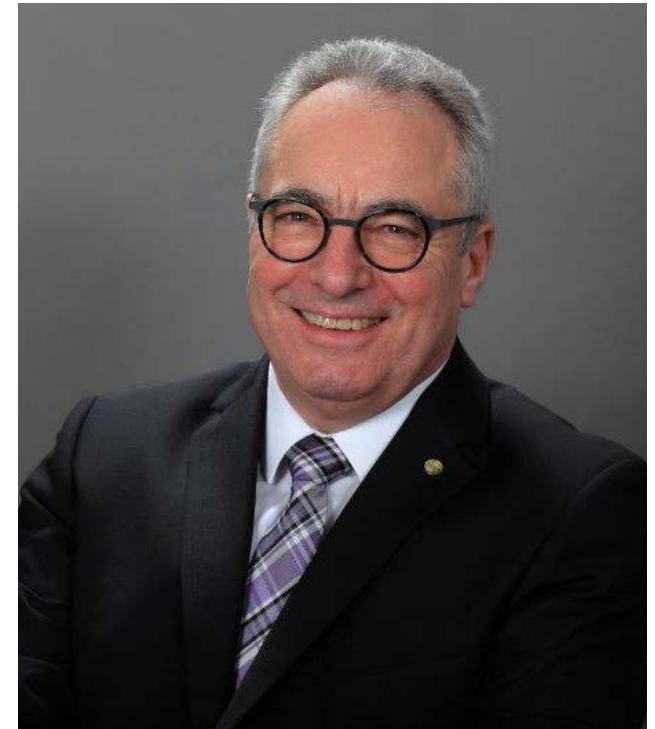
Der Name jedes einzelnen Partners ist für uns die Marke im lokalen Markt. Diese Marke zu stützen und zu fördern ist die Aufgabe der B|u|K GmbH.

Unsere Broschüre informiert Sie über unsere Arbeit, zeigt Ihnen die Werte und Ziele unserer Gemeinschaft und bietet einen Überblick über die vielfältigen Möglichkeiten und Leistungsangebote, die Kollegen für Kollegen entwickelt haben.

Herzliche Grüße



Werner Bäuerlein, Geschäftsführer



Der Händlerbeirat

Um die Bedürfnisse der B|u|K-Partner jederzeit zu kennen und damit die Anforderungen der Händlerkollegen aus allen Kategorien in die Entscheidungen für den B|u|K einfließen, setzt sich der Händlerbeirat aus langjährigen B|u|K-Mitgliedern zusammen. Die Beiräte, die jeder für sich erfahrene und anerkannte Küchenhändler in ihrem Marktsegment sind, treffen sich planmäßig vier Mal im Jahr.

Zu den Aufgaben des Beirats gehören zum Beispiel die Information und Diskussion von Marktneuheiten und -ereignissen, die Empfehlung von Lieferantenlistungen sowie deren Test, Beurteilung und Auswahl. Vor allem aber arbeiten Geschäftsführung und Beirat im Sinne des B|u|K zusammen, um durch praxisnahe Erfahrung die Angebote und Leistungen für die B|u|K-Mitglieder zu optimieren.



Torsten Georgius
Beiratsvorsitzender



Gerd Schönwald
Stellv. Beiratsvorsitzender



Horst Zahn
Beirat



Günter Rauch
Beirat



Karl-Heinz Schüle
Beirat

UNSERE ZIELE

Als Partner des B|u|K können Sie sich immer sicher sein, eine starke und erfahrene Interessengemeinschaft an Ihrer Seite zu haben.

Seite 1

5-JAHRE-GARANTIE

Fünf statt zwei Jahre – bieten Sie Ihren Kunden einen echten Mehrwert. Als B|u|K-Partner können Sie Ihren Kunden einen echten Vorteil als Kaufargument bieten.

Seite 9

MIKROKREDITE

Die Finanzierung von Wachstum und Unabhängigkeit braucht auch finanziellen Spielraum. Deswegen bietet der B|u|K seinen Partnern Mikrokredite.

Seite 14

ENDKUNDEN ABSATZFINANZIERUNG

Um ihren Kunden finanziellen Spielraum zu lassen und dennoch Kaufanreize zu setzen, haben Sie die Möglichkeit einer Direktfinanzierung am Point of Sale.

Seite 17

ORGANISATIONSSTRUKTUR

Als B|u|K-Partner profitieren Sie von der gesellschaftlichen Konstruktion des B|u|K, so dass Sie nie ein gesellschaftliches Risiko eingehen müssen.

Seite 5

EUROTEAM

Mit der Zentralregulierung über EUROTEAM bieten wir ein auf den Küchenfachhandel spezialisiertes Abrechnungssystem für den Zahlungsverkehr.

Seite 10

LEASING

Neben klassischen Krediten stellt auch das Leasing von Ausstellungsküchen oder Firmenausstattung eine gute Alternative dar.

Seite 15

KÜCHENPLANUNG EINFACH GEMACHT

Die Visualisierung einer Küchenplanung wird heutzutage vom Kunden vorausgesetzt und darf in keinem Küchenstudio fehlen.

Seite 18

DER KÜCHENSCHUTZBRIEF

Schützen Sie sich und Ihre Kunden vor Reparaturkosten nach dem Küchenkauf. Dafür haben der B|u|K und seine Partner den Küchenschutzbrief entwickelt.

Seite 7

ANZAHLUNGSBÜRGSCHAFT

Die Sicherung der Liquidität ist genauso wichtig wie ein gutes Betriebsergebnis. Mit der Anzahlungsbürgschaft sichert der B|u|K diese Liquidität seiner Partner.

Seite 12

„Wir
sind mehr
als ein
Verband“

Unsere Ziele

Als Partner des B|u|K können Sie sich immer sicher sein, eine starke und erfahrene Interessengemeinschaft – VON KOLLEGEN FÜR KOLLEGEN an Ihrer Seite zu haben, die sich im Hintergrund zu Ihrem Vorteil auf das Wesentliche konzentriert.

Denn alle angebotenen Leistungen sind auf Ihren wirtschaftlichen Erfolg ausgelegt – professionell, konsequent und effektiv. Deswegen verzichten wir vom B|u|K auch auf finanzielle Einlagen oder Sicherheiten, um kein Eigenkapital unserer Partner zu binden, und setzen stattdessen auf überzeugende Konzepte und Strategien.

Gemeinsame Konzepte mit Handel und Industrie

Wir schaffen Win-win-Situationen, indem wir die Ideen und Konzepte aller angebotenen Leistungen gemeinsam mit Industrie- und Handelspartnern entwickeln, abstimmen und umsetzen. So erreichen wir eine Nutzenmaximierung aller Beteiligten gleichermaßen.

Maximale Gewinnmargen – Klasse vor Masse

Als B|u|K-Partner heben Sie sich durch Dienstleistungen vom Wettbewerb ab, die Ihnen Alleinstellungsmerkmale sichern und die Kundenbindung festigen. Die Stärke der Gemeinschaft basiert auf der Stärke der einzelnen Partner.

Stabile Kundenfrequenz

Innovative und erprobte Werbekonzepte unterstützen unsere B|u|K-Partner dabei, eine kontinuierliche Frequenz im Küchenstudio zu schaffen. Dabei entscheiden Sie selbst, welche angebotene Werbeleistungen Ihren individuellen Anspruch und Bedarf am besten erfüllen wird und in welcher Maßnahme Sie sich ideal wiederfinden. Sie zahlen nur Ihre eigenen Werbekosten, denn pauschale Werbebeiträge gibt es beim B|u|K nicht.

Leistungen im Baukastensystem

Jeder B|u|K-Partner hat die Freiheit zu entscheiden, welche angebotene Leistungen er in Anspruch nehmen möchte und welche nicht.

So stellen Sie sich selbst Ihr ganz persönliches und auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittenes Marketingkonzept zusammen. Dabei wählen Sie aus Leistungen wie Werbevorlagen für Kleinanzeigen, Einsatz von Kochseminaren, Küchenschutzbrief, Events, Werbekorrespondenz zu Architekten, Bauherren und Stammkunden, Konzepten für Küchenrenovierung und Geräteersatzbedarf u.v.m. Wir sind stets beratend für Sie tätig!

Optimierte Rendite

Der B|u|K erreicht durch eine enge Zusammenarbeit mit seinen Kooperationspartnern aus der Industrie stets marktgerechte Einkaufsbedingungen. Mit einem ausgereiften, praxisorientierten Bonussystem und attraktiven Kernsortimenten bieten wir jedem B|u|K-Partner zusätzliche Anreize und Möglichkeiten. Eine überdurchschnittliche Rückvergütung erhöht die Gewinnmarge eines B|u|K-Partners erheblich.

Liquidität

Durch praxiserprobte Amortisationsmodelle und Refinanzierung der Ausstellung sowie vorgefertigte Konzepte beim Musterküchenabverkauf unterstützt Sie der B|u|K dabei, wiederkehrende Kosten zu reduzieren. So können Sie über Amortisation die Musterküchen Ihrer Küchenausstellung immer zeitgemäß erneuern.



GMBH
BUND UNABHÄNGIGER
KÜCHENSPEZIALISTEN

PLUG & COOK

Die neue Plasma-Umlufttechnik

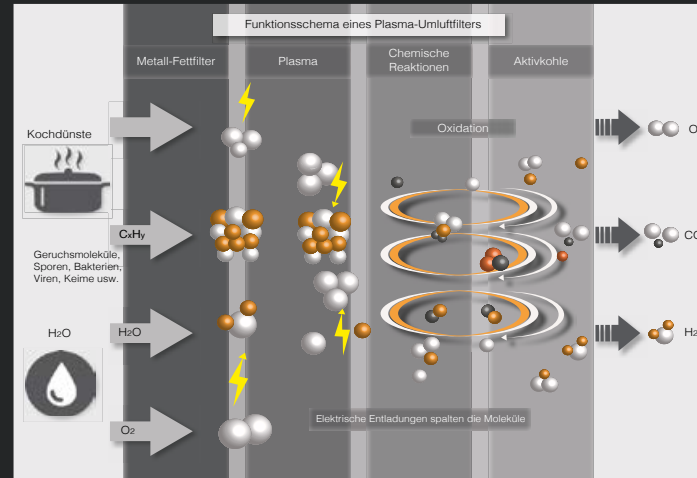
Seit Jahren steigt unser Anteil an verkauften Umluftgeräten. Deshalb ist es für uns selbstverständlich, neben der langjährig bewährten klassischen Kohlefiltertechnik, dort wo es das Design der Geräte zulässt, ein modernes äußerst wartungsfreies Plasmafilter-System anzubieten.

Unsere Plasmaquelle wurde über viele Jahre mit Unterstützung namenhafter Institute und Hochschulen, sowie dem Fraunhofer Anwendungszentrum für Plasmatechnik entwickelt.

Das Funktionsprinzip

Die neue innovative Plasmaquelle PlasGLAiry® ist die erste Plasmaquelle mit Volumenplasma im Küchenbereich. Im Gegensatz zu anderen Plasmaquellen mit Flächenentladungen, bei denen das Plasma auf der Fläche entsteht und die Luft daran vorbeigleitet, erzeugt die PlasGLAiry® ein Volumenplasma, durch das die Luft hindurchströmt. Deutlich mehr Luft wird ionisiert bzw. Plasma erzeugt. Dadurch erhöht sich der Reinigungsgrad erheblich.

Das zur Regeneration der Aktivkohle nötige Ozon wird auch bei hoher Fettlast und hohen Luftgeschwindigkeiten innerhalb des Systems kontinuierlich erzeugt. Alle Geräte mit einer Plasmaquelle zur Geruchsbehebung und Regeneration der Aktivkohle sind so ausgelegt, dass nach der Aktivkohle kein Ozon in die Umluft emittiert wird. Alle nötigen Grenzwerte werden beim ordnungsmäßigen Gebrauch eingehalten.

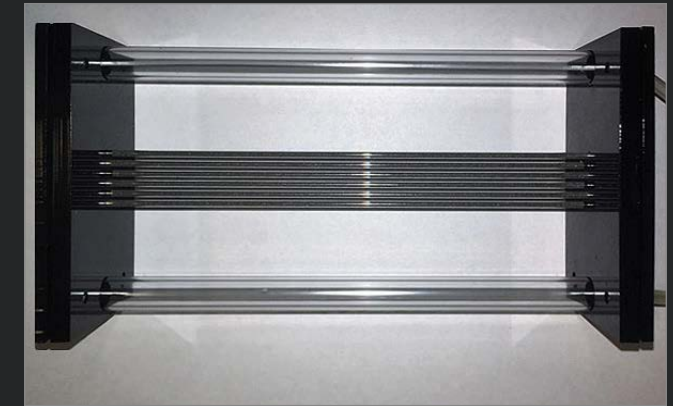


Die Ozonkonzentration

In einer Untersuchung zur Bestimmung der Ozonkonzentration am Filtersystem 1018 790 kommt die naturwissenschaftliche Fakultät der HWAK Hochschule, Göttingen am 8. Juni 2018 zu folgendem Ergebnis: Der von der WHO, Genf definierte Leitwert von 50 ppb - im Mittel über 8 Stunden - in Innenräumen wird beim Betrieb des Filtersystems 1018 790 in Räumen mit etwa 34 m³ zu keinem Zeitpunkt auch nur annähernd erreicht. Nach über 3 Stunden Dauerbetrieb hat sich eine Ozonkonzentration um die Nachweisgrenze des Messsystems um ca. 2 ppb ausgebildet.

Folglich ist eine gesundheitsgefährdende Wirkung auf Basis des vom Filtersystem emittierten Ozons bei richtiger Installation in geschlossenen Räumen auszuschließen.

Die Plasmaquelle - PlasGLAiry®



- Dielektrikum anorganisch
- elektrischer Leiter vom Dielektrikum umschlossen
- Volumenplasma
- Frequenz 100 Hz
- Berührungssicher
- Haltbarkeit nahezu unbegrenzt
- Kaum anfällig gegen Verschmutzungen wie Staub und Fett
- Leicht zu reinigen
- 20-30% der Luft strömt durch die Plasma-Elektrode
- Jede einzelne Elektrode wird mit hoher Spannung geprüft – dies entspricht einer 5- bis 6- fach höheren Belastung als im normalen Betrieb

GESUNDER GENUSS MIT DAMPFGARERN VON KÜPPERSBUSCH

Die neuen Kombidampfgarer von Küppersbusch:
Einzigartige Geschmackserlebnisse dank sanfter
Garmethoden.

Küppersbusch Dampfgarer erwärmen die Speisen
mit Wasserdampf, arbeiten ohne Druck und mit
optimaler Wärmeverteilung. Farbe und Form des
Gargutes bleiben unverändert, Eigengeschmack
und Aromastoffe sind besonders intensiv. Die
Kombidampfgarer sind in den drei Glasfrontfar-
ben Schwarz, Grau und Weiß erhältlich.

Küppersbusch
FÜR KÜCHEN MIT STIL



11. Januar 2019, 13:03

 Ofen	 Chefkoch	 Favoriten
 Dampf	 Einstellungen	

Key Play/Pause Clock Lightbulb Back OK



Organisations- struktur

Als B|u|K-Partner profitieren Sie von der gesellschaftlichen Konstruktion des B|u|K, sodass Sie nie ein gesellschaftliches Risiko eingehen müssen. Denn durch die Zusammenarbeit mit dem B|u|K entstehen einem Partner keine Kosten, und dennoch kann er die engen und meist langjährigen Verbindungen des B|u|K nutzen, um zum Bestpreis einzukaufen.

Bei der Gründung des Bundes unabhängiger Küchenspezialisten war die Definition der inneren Strukturen einer der zentralen Aspekte: Alle Entscheidungen müssen im Sinne der B|u|K-Partner schnell, direkt und auf kurzem Weg erfolgen. Deswegen halten wir unsere Strukturen schlank, unsere Aktionen transparent und sind dadurch effizient und kostensparend.

Von Kollegen für Kollegen

Unser Leitsatz steht sinnbildlich für das Erfolgsrezept des B|u|K: Man hilft sich. Deswegen können wir beim B|u|K auch auf feste Angestellte verzichten. Wir arbeiten

ausschließlich mit helfenden Kollegen, die Aufgaben übernehmen und dann nach Aufwand vergütet werden. So vermeiden wir unnötige Kosten einer aufgeblähten Organisation, arbeiten transparent, effizient und profitieren gleichzeitig von echter Branchenerfahrung. Die daraus resultierenden Kostenvorteile geben wir gern an jeden B|u|K-Partner weiter, der sie zur Stärkung seiner eigenen Marktposition einsetzen kann.

Der B|u|K ist ein Verband, der aus der Praxis heraus geführt wird. Jeder B|u|K-Partner darf sich nach eigenen Möglichkeiten im Verband einbringen, ohne dazu verpflichtet zu sein. Um die Impulse und Anforderungen aus dem Küchenstudio in die richtigen Kanäle zu leiten, arbeitet ein gewählter Händlerbeirat, der mit erfolgreichen Händlern aus den verschiedenen Marktsegmenten paritätisch besetzt ist, eng mit der B|u|K-Geschäftsführung zusammen. So entstehen praxisorientierte Leistungen, die jedem B|u|K-Partner kostenfrei zur Verfügung gestellt werden.

Zur maximalen finanziellen Flexibilität der Partner verzichtet der B|u|K auf eine Aufnahmegebühr, Pflichtbeiträge, Jahresbeiträge oder ähnliche Kosten. Jeder B|u|K-Partner zahlt nur für seine eigenen Leistungen, die er in Anspruch nimmt.

Weil das ausschließliche Ziel die unternehmerische Vitalität der Partner ist, tätigt der B|u|K selbst keine Geschäfte außer der Vermittlung von Dienstleistungen und Konditionen. Aufgaben und Dienstleistungen, die zur Umsetzung von Volumen oder Menge benötigt werden, wird der B|u|K in der Gemeinschaft realisieren und jedem einzelnen Handelspartner nach seinen individuellen Bedürfnissen zur Verfügung stellen. Alle Dienstleistungen werden direkt zum Industrie- oder Dienstleistungspartner vermittelt, um eine optimale Kostentransparenz und kurze Entscheidungswege zu garantieren.

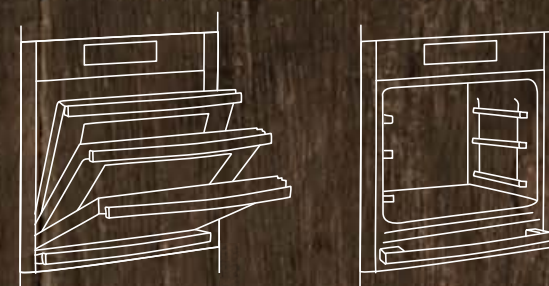




KOCHEN AUS LEIDENSCHAFT SEIT 1877

VERSCHWINDET, WENN'S
ENG WIRD. SCHLAU,
DIESE BACKOFENTÜR!

UNSERE BACKÖFEN MIT SLIDE&HIDE®,
DER EINZIGEN VOLL VERSENKBAREN
BACKOFENTÜR.



Im geöffneten Zustand verschwindet die Backofentür komplett unter dem Backraum. Der Griff dreht sich beim Öffnen und Schließen ergonomisch mit.

Mehr über unsere Backöfen unter neff-home.com/de oder bei Facebook, Instagram, Pinterest und YouTube



Der Küchenschutzbrief

Schützen Sie sich und Ihre Kunden vor Reparaturkosten nach dem Küchenkauf. Dafür haben der B|u|K und seine Partner den Küchenschutzbrief entwickelt, der dem Kunden das gute Gefühl gibt, auch bei Reparaturen und Reklamationen auf den B|u|K-Partner vertrauen zu können. Mit den attraktiven Versicherungsbedingungen hat sich der Küchenschutzbrief zum Werbeträger und Frequenzbringer Nr. 1 entwickelt.

Der preisgünstige Küchenschutzbrief versichert den Küchenkäufer gegen Verlust oder Schäden an der Küche, zum Beispiel durch Fehlbedienung, Ungeschicklichkeit oder Fahrlässigkeit, bei Wasser, Feuchtigkeit oder Überschwemmung sowie Konstruktions-, Material oder Ausführungsfehler und vieles mehr. Bis zu 10 Jahre lang wird auf Möbel, Geräte und Zubehör bis zu 100 % Entschädigung geleistet.

Bei Verlust oder Totalschaden und im Falle einer unrentablen Reparatur von Möbeln oder Elektrogeräten erhält der Händler noch eine Teilwertentschädigung auf Basis des Neuwertes. So reduziert sich der Kostenbeitrag für den Küchenschutzbrief auf null und ist gleichzeitig ein effektives Argument für eine extrem wirksame Kundenbindung.





*„Sicherheit
die sich
auszahlt“*



Unglaublich schön, überraschend vielfältig

Das neue X-type Design

Eine Serie, zwei edle Farbvarianten, viele flexibel kombinierbare Komplementärprodukte! Alle reich gespickt mit besonderen Features, die helfen das Leben im Alltag leichter zu managen. So sind beispielsweise die Backöfen und Herde mit dem Baking Pro System™ ausgestattet, das jede Menge clevere technische Lösungen in der neuen, grandiosen 77 Liter XXL-Struktur vereint.



5 Jahre Garantie

Fünf statt zwei Jahre – bieten Sie Ihren Kunden einen echten Mehrwert. Als B|u|K-Partner können Sie Ihren Kunden einen weiteren B|u|K-Vorteil als Kaufargument bieten.

Garantie 4 You

Diese kostengünstige Einzelgeräteversicherung verlängert die zweijährige Werksgarantie um drei weitere Jahre auf insgesamt fünf Garantiejahre und bietet folgende Besonderheiten:

- ▶ **Transparent, einfach, fair**
- ▶ **Einheitliche, pauschale Stückprämie, unabhängig von der Gerätepreis-Einmalzahlung**
- ▶ **Eigenreparaturen sind auf Wunsch möglich**
- ▶ **Keine pauschalen Umsatz- oder Mindestprämien**
- ▶ **Erheblich größere Anzahl versicherter Lieferanten**

Euroteam

Ihr zuverlässiger Partner in Sachen Zentralregulierung

Mit der Zentralregulierung über EUROTEAM bieten wir ein auf den Küchenfachhandel spezialisiertes Abrechnungssystem für den Zahlungsverkehr zwischen Lieferanten und Händlern von Einkaufsgemeinschaften, Kooperationen und Verbundgruppen, bei der EUROTEAM auch das Delkredere gegenüber den Lieferanten übernimmt.

Für Lieferanten und B|u|K-Partner bietet die Teilnahme an einer Zentralregulierung viele Vorteile, so ist zum Beispiel die Abrechnung über die Zentralregulierung kostenfrei. Bei allen Prozessen nutzen Sie die Vorteile langjähriger Erfahrung der Mitarbeiter von EUROTEAM in den Bereichen Bankwesen, Zahlungsverkehr, Programmierung/EDV sowie Controlling und Kreditorenprüfung.

EURO
TEAM
ZENTRALREGULIERUNG

Vorteile für den B|u|K-Küchenfachhändler:

- ▶ *Vereinfachung des Zahlungsverkehrs*
- ▶ *Online-Beratung über das Internet (EUROTEAM-online)*
- ▶ *Zeitgemäße Reklamationsbearbeitung*
- ▶ *Erste Bonität bei den Lieferanten*
- ▶ *Zahlung stets in Skontokondition*
- ▶ *Übersichtliche Disposition der Zahlung durch fixe Zahlungstermine*

Vorteile für den Lieferanten:

- ▶ *Umsatzsteigerung ohne Risiko, da 100 % Delkredere-Übernahme durch EUROTEAM*
- ▶ *Ausfallschutz durch Delkredere-Übernahme*
- ▶ *Planungssicherheit durch fixe Zahlungstermine*
- ▶ *Vereinfachung der Buchhaltung durch Sammeliste und beleglosen Datenaustausch*
- ▶ *Umsatzsteigerung durch Konzentration im Einkauf*
- ▶ *Sichere Verschlüsselung bei allen Transaktionen*

BLANCO ETAGON.
Phänomenal multifunktional.



Ein Becken, zwei Schienen, drei Funktionsebenen: BLANCO ETAGON ist das neue Multitalent für Ihre Küche. Das geniale Etagenbecken ermöglicht Ihnen einzigartig praktisches, paralleles Arbeiten auf drei Ebenen – und bietet damit unzählige Möglichkeiten zum mühelosen Vorbereiten, Zubereiten, Anrichten, Reinigen und Ordnung halten. Genießen Sie vielfältige Funktionen und Designrichtungen.

www.blanco.de

BLANCO

Wenn Genuss auf Stahl trifft



METALL
IN PERFEKTION
OUTDOOR-KÜCHEN
KOMPAKT-KÜCHEN

stengel 
steel concept

www.stengel-steelconcept.de

Anzahlungs- bürgschaft

Die Sicherung der Liquidität ist genauso wichtig wie ein gutes Betriebsergebnis, denn eine ausreichende Liquidität trägt wesentlich zur wirtschaftlichen Sicherung bei. Mit der Anzahlungsbürgschaft sichert der B|u|K diese Liquidität seiner Partner, reduziert die Kapitalbindung und entlastet somit Ihr Kontokorrent.

Beim Küchenkauf ist eine geringe Anzahlung durch den Kunden gängige und akzeptierte Praxis. Einerseits wird so das Risiko des Händlers reduziert, andererseits die Konten entlastet. Wie hoch diese Anzahlung ist, ist dem Händler überlassen, um mit dieser Eigenfinanzierung eine kontinuierliche Liquidität zu erreichen. Das kann jedoch dazu führen, dass der Endkunde eine Absicherung für die Anzahlung wünscht. In diesem Fall verlieren Sie als Händler bei einer Anzahlungsbürgschaft durch die Hausbank den finanziellen Spielraum.

Deswegen bietet der B|u|K seinen Partnern die Möglichkeit, dem Kunden eine durch eine Versicherung außerhalb der Hausbank abgesicherte Anzahlungsbürgschaft anzubieten, mit der Sie die volle finanzielle Flexibilität behalten – und das alles ohne Bearbeitungszeit, denn den gesamten Ablauf können Sie direkt am Beratungsplatz online abwickeln.





KOMPETENZ IN KÜCHEN

nobilia Küchen stehen seit über 70 Jahren für zeitgemäßes individuelles Design und hervorragende Markenqualität. Die Verwendung hochwertiger Materialien, der Einsatz modernster Technologien und beste handwerkliche Perfektion sind Garantien für die langlebige Qualität einer nobilia Küche.

Die Auszeichnung mit dem Goldenen M und das GS Zeichen für geprüfte Sicherheit sind unabhängige Belege unserer hohen Standards. Bei einer nobilia Küche können Sie in jeder Beziehung sicher sein – ein ganzes Küchenleben lang.

nobilia – Kompetenz in Küchen.

nobilia®

nobilia-Werke J. Stickling GmbH & Co. KG
 Waldstraße 53-57, 33415 Verl
 Fon 0 52 46 - 5 08-0
 Fax 0 52 46 - 5 08-96 999
 info@nobilia.de, www.nobilia.de



Mikrokredite

Die Finanzierung von Wachstum und Unabhängigkeit braucht auch finanziellen Spielraum. Deswegen bietet der B|u|K in Kooperation mit der Gesellschaft für Mittelstandsförderung GfM seinen Partnern Mikrokredite als Alternative zu Krediten über die jeweilige Hausbank an – zu günstigen Konditionen und mit flexiblen Laufzeiten. So kann jeder B|u|K-Partner einfach und effektiv durch einen zusätzlichen Kredit außerhalb der Bank, ohne Creditreform-Meldung und ohne bzw. mit alternativen Sicherheiten, finanzielle Flexibilität bewahren.

Diese Förderung von kleinen und mittleren Unternehmen ohne Hausbank wird sowohl von der Bundesregierung als auch dem Europäischen Sozialfonds ESF unterstützt.

- ▶ *Keine Antrags- und Prüfgebühren*
- ▶ *Bis zu 20.000 Euro bei 100 % Auszahlung*
- ▶ *Laufzeit zwischen 2 und 36 Monaten*
- ▶ *Rückzahlung jederzeit gebührenfrei möglich*



Leasing

Neben klassischen Krediten stellt auch das Leasing eine gute Alternative zur Kapitalbindung dar – das gilt gleichermaßen für den Fachhändler wie für den Endkunden. Deswegen gehen immer mehr Küchenfachhändler dazu über, die Ausstellungsküchen oder Firmenausstattung zu leasen. Aber auch für den Endkunden kann das Leasing der Elektrogeräte eine gute Option sein, um sich (Küchen-)Wünsche zu erfüllen.

Aus dem Alltag kennen wir Leasing bereits vom Auto, aber auch von Computern oder Handys – mit steigender Tendenz. Mittlerweile können auch Elektrogeräte geleast werden. Als B|u|K-Partner können Sie sich das zunutze machen und dem Kunden die Möglichkeit bieten, die Elektrogeräte bequem zu leasen und das Budget für die Planung der Möbel zu verwenden.

Der B|u|K nutzt hier die guten Kontakte zu starken, namhaften Partnern, die für das jeweilige Leasingobjekt individuelle, endkundengerechte Leasingoptionen anbieten, deren Konditionen deutlich unter Marktniveau liegen.

Aber auch für den Eigenbedarf lohnt sich das Leasing. Sie investieren bilanzneutral, verbessern damit Bilanz und Rating und schonen Sie Ihre Liquidität. Die Raten finanzieren Sie aus dem erwirtschafteten Umsatz, bekannt als „Pay-as-you-earn-Effekt“. Und ganz nebenbei wirkt sich das Leasing auch positiv auf Ihre Steuern aus.



Aus eins mach zwei.

Ein Ofen. Zwei Garräume. Vielfache Flexibilität.



Spart Zeit

Gleichzeitige Zubereitung von unterschiedlichen Speisen in zwei Garräumen.



Spart Energie

Oberer und unterer Garräum lassen sich auch einzeln nutzen.



Spart nicht mit gutem Geschmack

Speisen garen dank der Heißluftventilatoren rundherum gleichmäßig.

Energieeffizienzklasse auf einer Skala von A (höchste Effizienz) bis D (geringste Effizienz): A+.

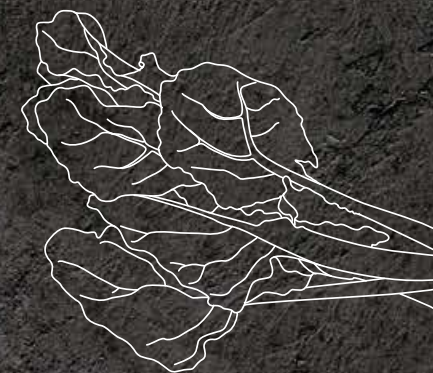


KOCHEN AUS LEIDENSCHAFT SEIT 1877

FOLGT MEINER INTUITION: DAS TWIST PAD FIRE®

UNSERE NEFF COLLECTION KOCHFELDER
MIT INTUITIVEM TWIST PAD FIRE®

Auch wenn's beim Kochen oft heiß hergeht: Mit unserem Kochfeld haben Sie schon mit einem Finger den Dreh raus. Mit dem magnetischen Twist Pad Fire® steuern Sie ganz intuitiv Ihr flexibles Induktionskochfeld mit nur einer Drehbewegung: Einfach Kochzone und Temperaturstufe auswählen und mit einem Fingertip bestätigen – so kinderleicht kann Kochen sein.



Mehr über unsere Induktionskochfelder unter neff-home.com/de oder bei Facebook, Instagram, Pinterest und YouTube





„Von
Kollegen für
Kollegen“

Küchenplanung einfach gemacht

Die Visualisierung einer Küchenplanung wird heutzutage vom Kunden vorausgesetzt und darf in keinem Küchenstudio fehlen. Das bietet für beide Seiten Vorteile: Der Kunde kann eine emotionale Bindung zum Entwurf aufbauen und der Händler schließt Missverständnisse bei der Planung aus.

Umso besser, wenn diese Planung dann auch noch fotorealistisch und in 3D ausfällt. Deswegen setzt der B|u|K bei der Planungssoftware auf die Marktführer, um seinen Partnern individuelle und kostengünstige Hauslösungen anzubieten.

Alternativ kann die Küchenplanung auch extern vergeben werden – zum Beispiel dann, wenn die Frequenz besonders hoch ist, Sie mehr Zeit in die Beratung Ihrer Kunden investieren wollen oder gerade die technischen Voraussetzungen für ein Küchenplanungsprogramm nicht gegeben sind. Dann greift wieder der Leitsatz des B|u|K „Von Kollegen für Kollegen“, denn der B|u|K mit allen angeschlossenen Häusern ist ein loyaler Partner, der hilft.

Endkunden- Absatzfinanzierung

Finanzierungen kennt man in erster Linie vom Kauf von Autos, Elektrogeräten oder Möbeln. Um ihren Kunden finanziellen Spielraum zu lassen und dennoch Kaufanreize zu setzen, haben B|u|K-Händler die Möglichkeit einer Direktfinanzierung am Point of Sale.

Mit günstigen Ratenkrediten erleichtern Sie Ihren Kunden die Kaufentscheidung. In enger Zusammenarbeit mit der VR/Raiffeisenbank-Absatzfinanzierung werden unterschiedliche Finanzierungsmodelle angeboten. Von der Null-Prozent- bis zur Endkundenfinanzierung mit Provision stehen über ein webbasiertes Finanzierungstool verschiedene Optionen zur Auswahl. So können auch kleine und mittelgroße Küchenhändler die Finanzierung von Einbauküchen und Elektrogeräten anbieten.

Diese Finanzierung kann direkt am Beratungsplatz ausgewählt, geprüft und abgeschlossen werden. Dank der Anbindung an eine große deutsche Kreditagentur können die Kreditentscheidung und fallabschließende Bearbeitung direkt vor Ort und unkompliziert erfolgen.

Um Ihnen die Möglichkeit zu geben, dieses System und dessen Möglichkeiten zu testen, bieten Ihnen die Volks- und Raiffeisenbanken die Möglichkeit, an Web-Seminaren teilzunehmen, ohne dafür Ihr Küchenstudio verlassen zu müssen. Es stehen Ihnen zahlreiche Termine zur Auswahl.

VIelfältig
INDIVIDUELL EINZIGARTIG
MODERN KLASSISCH



Reinhard Herzer GmbH
Köthener Straße 64
06847 Dessau-Roßlau
Tel. 0340 - 550 44 90
E-Mail: herzer.design@t-online.de

18

HR
REINHARD HERZER
Möbelfertigung

**Wir fertigen profilierte
Möbelfronten für den
gesamten Wohnbereich**

- individuelle Sonderfertigungen
- Neubeschichtung alter Fronten
- ca. 60 Standard- u. 250 Sonderfolien
- Auslauffolien der Küchen- und Möbelindustrie



www.reinhard-herzer.de

Kontakt

B|u|K - Bund unabhängiger Küchenspezialisten

Dr.-Eugen-Schön-Str. 14

97332 Volkach

Telefon 09381 43 93

E-Mail sekretariat@buk-gmbh.info

www.bund-unabhaengiger-kuechenspezialisten.de



**GERMAN
DESIGN
AWARD
WINNER
2018**

SACHSEN 
KÜCHEN 

SACHSENKÜCHEN
Hans-Joachim Ebert GmbH
Tel.: 03504.6481-0
info@sachsenkuechen.de
www.sachsenkuechen.de